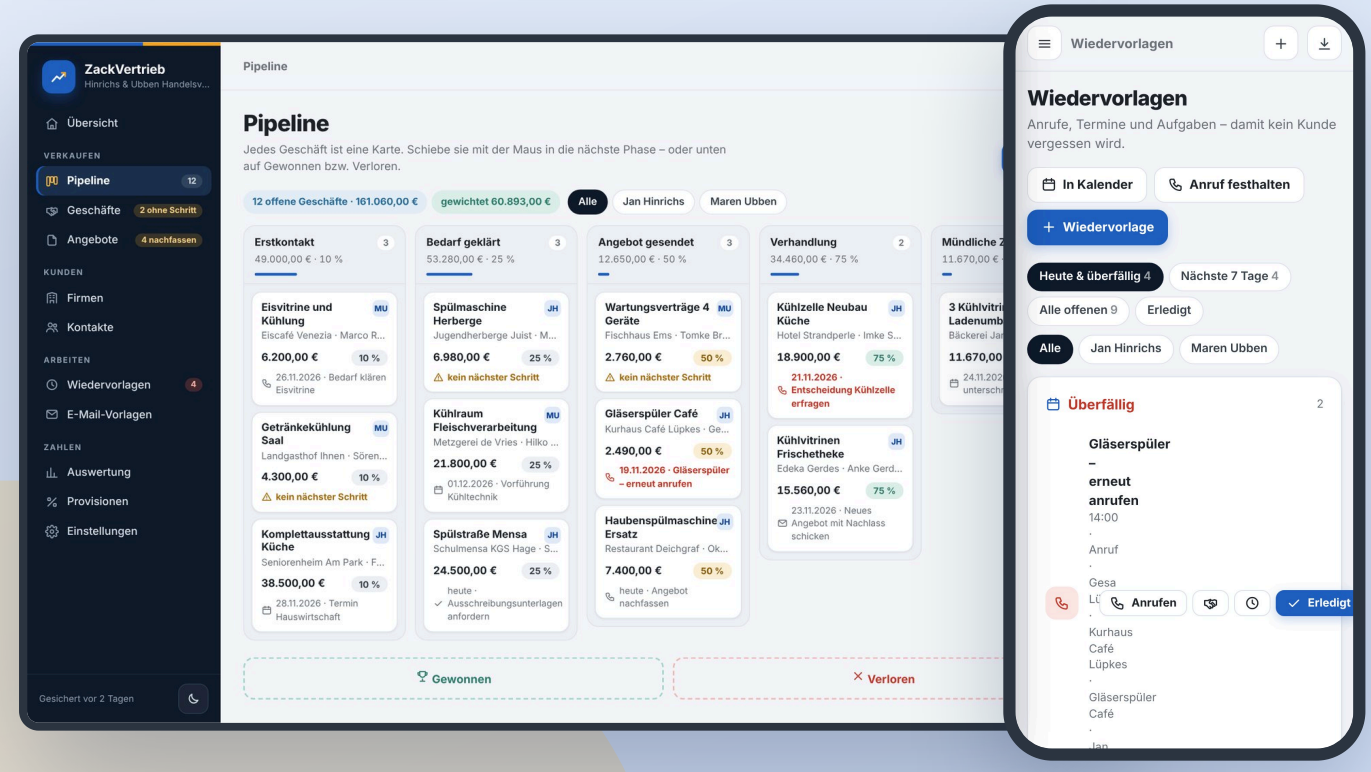
ZackVertrieb
Die Vertriebs-App ohne Abo

Mehr Abschlüsse.
Kein Kunde vergessen.
Zack verkauft.

Pipeline-Tafel, Wiedervorlagen, Anrufe mit Stoppuhr, E-Mail-Vorlagen, Angebote und Auswertung – in einer App für PC, Tablet und Handy. Ohne Cloud, ohne Gebühr pro Nutzer und Monat.

Selbstständige | Außendienst | Vertriebsteams | Handelsvertreter



Pipeline
Geschäfte per Maus weiterschieben

Erinnerung
Jeden Morgen: wen anrufen?

Prognose
Umsatz der nächsten Monate

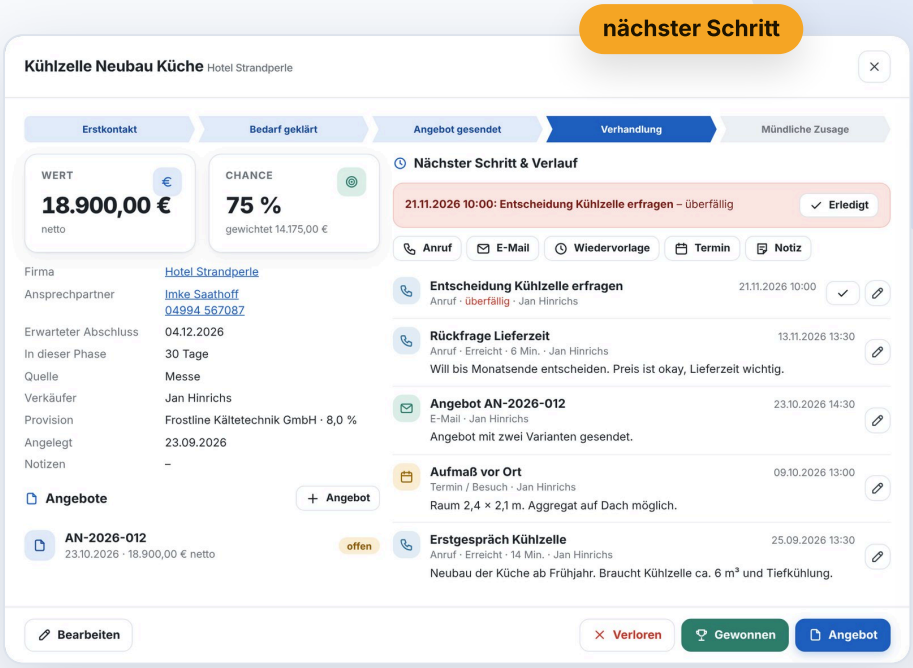
Kein Abo
Einmal kaufen, alle Nutzer

Für alle, die verkaufen

© 2026 Michael Gieser – Osteel

PIPELINE · GESCHÄFTE · WIEDERVORLAGEN

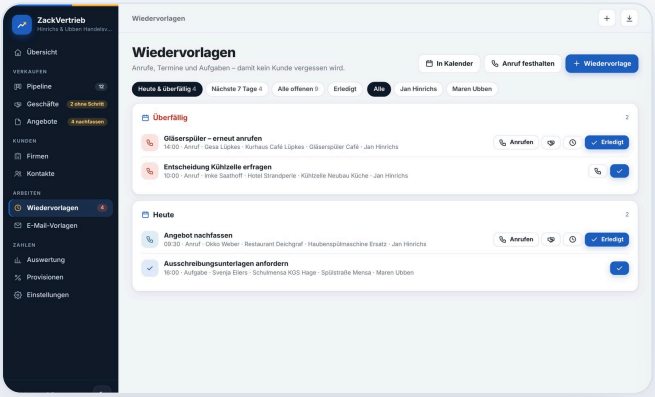
Jedes Geschäft im Blick – jeder nächste Schritt geplant.



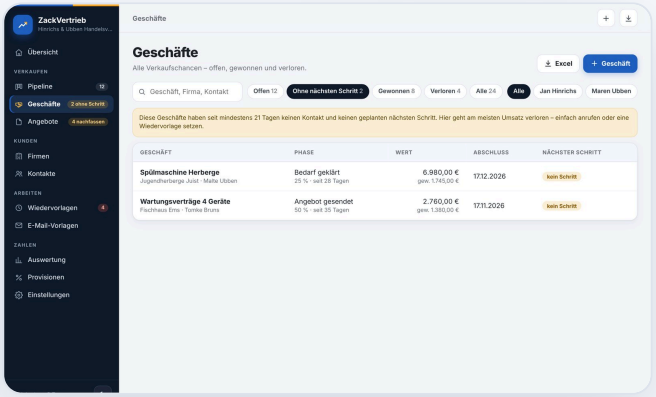
Geschäftsakte: Phase, Wert, Abschluss-Chance, Angebote und der ganze Verlauf. Fehlt der nächste Schritt, schlägt die App Alarm.



Am Handy Termine des Tages, ein Klick zum Anrufen.



Wiedervorlagen: heute, überfällig, nächste Woche – mit Kalender-Export.



Eingeschlafene Geschäfte findet die App von selbst.

Ziehen & Ablegen
Karte in die nächste Phase schieben.

Nichts vergessen
Überfälliges ist rot markiert.

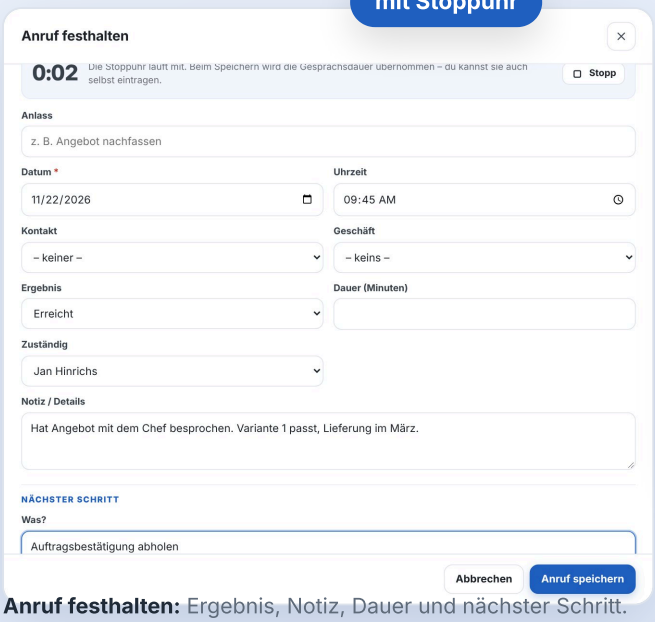
Gewonnen
Mit Grund, Wert und Danke-Mail.

Verloren
Auf Wunsch in 6 Monaten wieder melden.

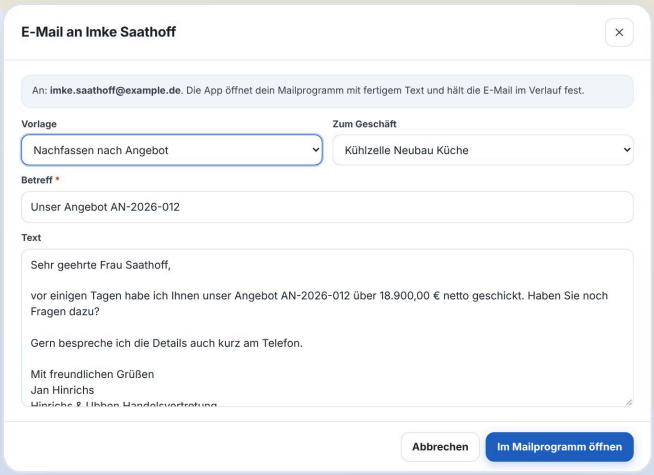
ANRUFE · E-MAILS · ANGEBOTE

Anrufen, schreiben, anbieten – alles mit einem Klick.

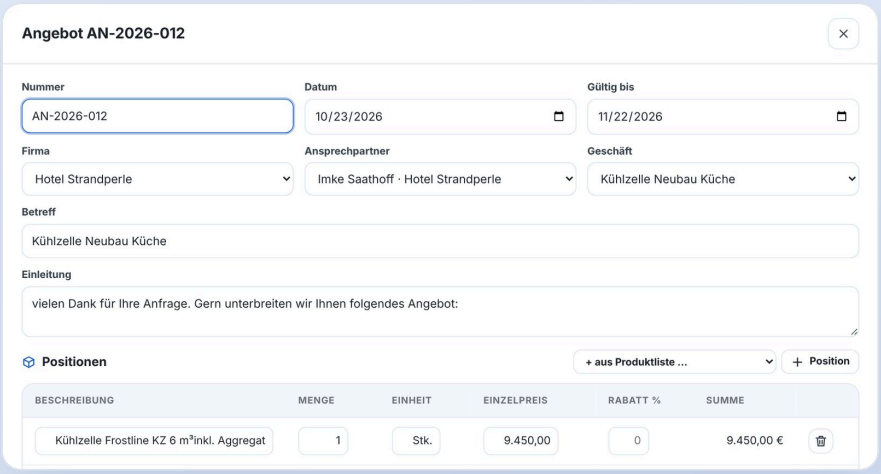
mit Stoppuhr



Anruf festhalten: Ergebnis, Notiz, Dauer und nächster Schritt.



E-Mail-Vorlagen: Anrede, Angebotsnummer und Betrag sind schon eingesetzt.



Angebote mit Produktliste und Rabatt. Angenommen? Dann ist das Geschäft automatisch gewonnen.



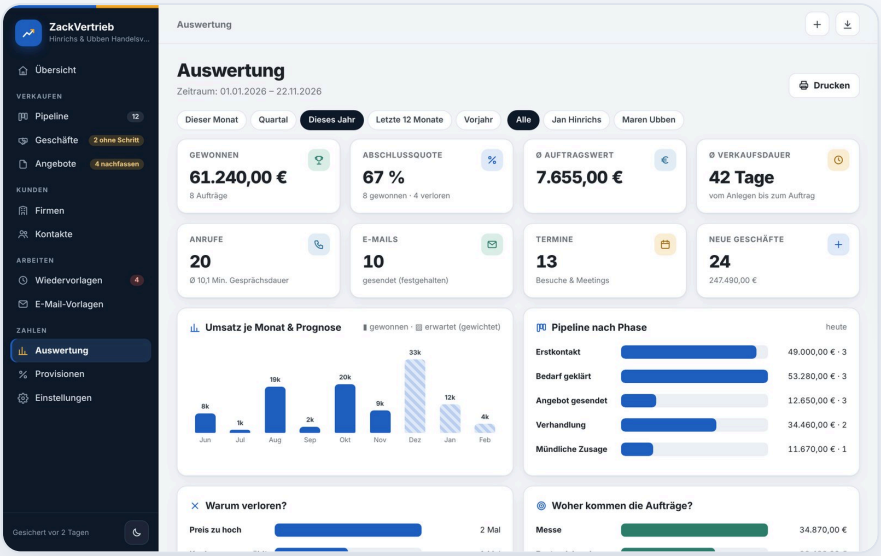
Click-to-Call
Am Handy direkt wählen, Gespräch protokollieren.

Nachfassen
Angebote ohne Antwort meldet die App nach 7 Tagen.

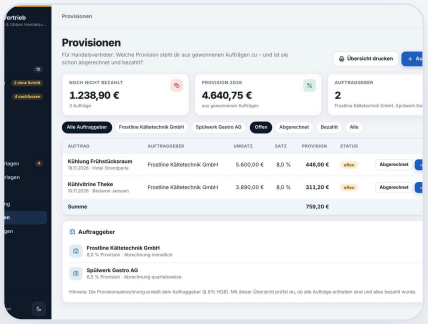
Excel & Handy rein
Kontakte aus CSV oder vCard einlesen.

AUSWERTUNG · PROVISION · PREIS

Zahlen, die zeigen, wo der Umsatz herkommt.



Auswertung: Umsatz, Abschlussquote, Verkaufsdauer, Anrufe und Gesprächsdauer – mit Prognose für die nächsten Monate.



Provisionen für Handelsvertreter: offen, abgerechnet, bezahlt.

Datenschutz eingebaut

Werbe-Erlaubnis pro Kontakt mit Nachweis, Auskunft auf Knopfdruck, Löschen mit Sperrliste – und alle Daten bleiben auf deinem Gerät.

ALLES DRIN

- ✓ Firmen & Kontakte
- ✓ Pipeline-Tafel
- ✓ Wiedervorlagen
- ✓ Anrufe mit Stoppuhr
- ✓ Angebote & Produkte
- ✓ Gewonnen / Verloren
- ✓ Umsatz-Prognose
- ✓ Provisionen
- ✓ DSGVO-Auskunft
- ✓ Team-Abgleich
- ✓ Offline, ohne Cloud
- ✓ Excel- & vCard-Import
- ✓ Eigene Phasen
- ✓ Kalender-Export
- ✓ E-Mail-Vorlagen
- ✓ Nachfass-Erinnerung
- ✓ Verlustgründe
- ✓ Auswertung je Verkäufer
- ✓ Werbe-Erlaubnis (UWG)
- ✓ Sperrliste
- ✓ USB-Stick-Modus
- ✓ Persönlicher Support

EINMAL KAUFEN

299 €

einmalig – kein Abo, keine Gebühr pro Nutzer

Freiwilliges Update-Paket auf Anfrage

Demo kostenlos testen:
Tel. & WhatsApp 0152 030 900 47
zackservice@t-online.de

Zum Vergleich: Abo-Programme für den Vertrieb kosten meist 14 bis 79 € pro Nutzer und Monat. Rechtliche Hinweise in der App ersetzen keine Rechtsberatung.